

第56期 創業記念式典

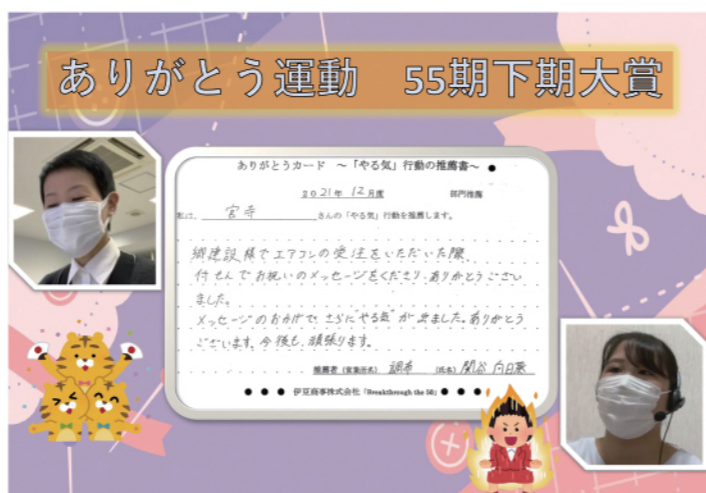
3月2日に創業記念式典が行われ、第56期の営業方針や各種表彰が発表されました。



55期年間優秀営業所 市原営業所 勝間所長のコメント

市原営業所の勝間です。今回このような賞をいただきありがとうございます。この賞をいただけたのもお客様と市原営業所のメンバーの協力の賜物だと思います。日々、お客様に「もっとここにいたい」と思っていただけのような活動を目指していきます。そして、56期も表彰されるようお客様第一で精進していきます。

第55期下期ありがとう大賞



調布営業所・関谷さんから調布営業所・宮寺さんへのありがとうカードが大賞に選ばれました。

目次

- お知らせ情報 (DM発送サービスキャンペーン) ・商品紹介 (パナソニック EV充電設備) ・ブレイクタイム
- 伊豆商事が進むべき会社の方向性 ・イベント情報 (創業記念式典) ・お問い合わせ窓口

付属資料

- LIXIL エクステリアリフォーム ・DM発送サービスのご案内



お問い合わせ窓口

広域営業部

TEL : 03-3634-1533 FAX : 03-3634-9690
インセールスお客様担当：四方田

城東営業所

TEL : 03-3635-7129 FAX : 03-3635-7146
インセールスお客様担当：戸塚、石井

調布営業所

TEL : 042(426)7077 FAX : 042(426)7079
インセールスお客様担当：宮寺、島立、鈴木(瑞)

大塚営業所

TEL : 03(5391)1201 FAX : 03(5391)1205
インセールスお客様担当：松尾、前田

埼玉・柏営業所

TEL : 048(931)7773 FAX : 048(931)7776
インセールスお客様担当：青柳、小倉

千葉営業所

TEL : 043(258)9851 FAX : 043(250)3216
インセールスお客様担当：小原、小倉

市原営業所

TEL : 0436(88)3321 FAX : 0436(88)3323
インセールスお客様担当：高橋、市原

佐原営業所

TEL : 0478(58)1424 FAX : 0478(55)1218
インセールスお客様担当：堀江、安藤

つなぐグループ

TEL : 048(931)7773 FAX : 048(931)7776
ESチームリーダー：西村

お知らせ情報

DM発送サービス 無料キャンペーン

▶ DM20部限定で無償サービスいたします。

期間 4月1日(金)から5月31日(火)まで

宛名データは、伊豆商事がデータ化いたします。個人情報秘密保持契約を結び進めてまいります。20部以上のご希望の方は担当フィールドセールスにお声掛け下さい。有料ではございますが、対応可能です。

宮崎工務店
〒410-0000 伊豆市山崎町1-1-1
平日：9:30～17:30 土日祝休み
TEL: 03-3633-7129



商品紹介

パナソニック EV充電設備「ELSEEV hekia S Mode3」

パナソニック製の電気自動車充電器です。「脱炭素」や「カーボンニュートラル」持続可能な社会のために、企業の取り組みがますます求められています。

EVはどんどん長く走れるように進化中

ガソリン車と同じように「長く走れること」を目指しています。航続距離が短いと毎日の生活で遠出できないなど大きな制約になってしまいます。自動車メーカーはバッテリーの容量を増やす方向で開発を進めています。

電気自動車の充電時間をチェック

40kWhのバッテリー搭載車の場合、3kW型だとフル充電まで「約16時間」もかかってしまいますが、「ELSEEV hekia S Mode3」の6kW型なら、半分の「約8時間」で完了できます。

設置場所を選ばないコンパクトさ

基盤を工夫し「電流が流れる線をできるだけ短く」「線と線を接続する部分の抵抗を少なく」など、細かな対応で小型化を実現しています。



ブレイクタイム 大好きな場所

私は8年程前から大好きなバンドがあります。その大好きなバンドが生まれた場所が神戸です。

ライブを観に行くために地方まで遠征をすることも多々あるのですが、やはりバンドが生まれた神戸でのライブはとても気持ちが高ぶります。

神戸にはたくさんの観光地があり、異人館や中華街、ハーバーランド……まだまだ魅力的な場所が沢山あります。

その中でも1番のお気に入りスポットが「太陽と虎」というライブハウスです。収容人数が250人と小さなライブハウスですが、小さいからこそアーティストとの距離が近いライブを観ることが出来ます。

コロナの影響で今までのような熱いライブの機会は減りましたが、またかつてのようなグチャグチャに暴れまくるライブが出来る様になることを待ち望んでいます。(FaLiLV巡礼)



伊豆商事が進むべき 会社の方向性

伊豆商事は進むべき会社の方向性を次のように考えております。

社会課題の解決と経済的成長を両立させていく企業へ

伊豆商事が考える社会課題とは

- 1: 地球温暖化・自然災害の多発 (脱炭素・低炭素社会の実現) (住み続けられる街作りを)
- 2: 国内人口減少 地域の工務店さんの減少



11. 住み続けられるまちづくりを
都市と人間の居住地を包摂的、安全、強靭かつ持続可能にする



私たちの地域を、緊急対応や防災面でも守り建物や空間を「造り」「見守ってしてくれる」地域の工務店様、リフォーム店様、ゼネコン様は、私たちが継続可能な社会を形成していく上でなくてはならない必要不可欠な存在。伊豆商事は工務店様、リフォーム店様、ゼネコン様が地域に必要であり続けるといった社会的な課題に取り組んでいきます。



空調研修の様子



伊豆商事の経済的成長とは

- 1: ミッション実現 「もっと、ここにいたい」をあなたへ
- 2: 「人を育成し・人が育つ」風土作り
- 3: 「働きがい」「心豊さ」の実現

伊豆商事WAY ミッション実現に向けた伊豆商事の「働く基本姿勢」

- 1: 相互敬意(多様性)
- 2: 協力的改善
- 3: 「今日、自己ベストを出そう!」(自己実現)
- 4: パーティション撤去(コミュニケーション促進)
- 5: 伊豆商事基本5動作
- 6: 伊豆商事バス(職場作り)
- 7: 「良い仕事」をします



社員が共に『協力』して目標を達成していく文化を創り出していきます。